

OneToOneClub 主催

WEBINAR 

歯科医院における“第三者承継” 成功のポイントを徹底解説!

～譲渡側・譲受側、それぞれの立場からM&Aのリアルを掘り下げます～

近年、歯科医院を取り巻く環境変化に伴い、第三者承継(M&A)への注目が高まっています。しかし、譲渡する側と譲り受ける側では、抱える課題や着目すべきポイントが大きく異なります。本セミナーでは、医科・歯科に特化した税務会計の専門家が、譲渡側・譲受側それぞれの視点から、第三者承継を成功に導くための実務的なノウハウをわかりやすく解説します。

【具体的なセミナー内容】

◆譲渡側向けパート

- 承継までのスケジュール感の立て方
- 譲渡金額はどう決まる?その算定方法
- 廃院とM&A、どちらが良いのか?事業の終い方の選択
- 第三者承継という手段の有効性と実際の進め方

◆譲受側向けパート

- 承継プロジェクト全体の流れと準備のタイミング
- M&A後の経営計画、成功するための事業計画の考え方・「物件選定」の現実解:購入とテナント、どちらがベストか
- M&Aを活用したスムーズな開業戦略とは?



【セミナー講師】

税理士法人マスエージェント
税理士/事業承継・M&Aエキスパート
粟田 朋之氏

医科・歯科領域の税務会計の専門家として、多数の医療機関の経営支援を行う。加えて、M&A業務にも精通し、クリニックの事業承継・経営改善に至るまで、幅広い課題に対応。実務に根ざした視点と多様な相談対応経験を活かし、個々のケースに即した具体的な解決策を提供している。

【配信期間】 2026年2月13日(金)12:00

2月26日(木)24:00

申込み締切日 2月11日(水・祝)19:00まで

【参加費】 **無料** ※初めての方は同時入会が可能です。

【定員】 **300名**

【開催場所】 オンラインWEBセミナーですので、ネット環境が繋がる場所ならば期間中いつでもどこでも視聴可能です。
※録画・録音は禁止とさせていただきます。

【お問合せ】 株式会社モリタ 本社営業部5グループ 開業セミナー担当

〒564-8650 大阪府吹田市垂水町3-33-18 TEL 06-6380-2513 FAX 06-6380-2214

お申込みはWEBからお申込みください。

歯科医院における“第三者承継”成功のポイントを徹底解説!
～譲渡側・譲受側、それぞれの立場からM&Aのリアルを掘り下げます～

2026年2月13日(金) 12:00～2月26日(木) 24:00

ご記入いただいたお申し込み情報は、モリタ個人情報収集方針に準じ厳密に取り扱いたします。https://www.dental-plaza.com/policy/
セミナー開催に関する注意事項は www.dental-plaza.com/rule/semi.html に掲載しております。

PUB_NO.M8353.1.2507.-/ZU



携帯電話・スマートフォンからも申込みいただけます。