

開業ステップアップセミナー in 東北2024

開業・事業承継のポイント3

毎年競争が激化する歯科業界において、開業・承継・医院リニューアル時の集患対策は非常に重要な要素になってきております。その中でも集患のカギとなるのが「ホームページと内覧会」です。本セミナーでは開業した歯科医院の良さや特徴をより多くの人に知ってもらう為の集患対策について各方面のプロフェッショナルがメリット・デメリット・注意点など具体的にご講演いただきます。是非この機会にご参加下さい。

参加費
無料

ご家族で
参加可能
です!

開催日時 2024年10月20日(日) 10:00~12:30

第一部

開業・事業承継における デジタル集患戦略

- 新規と承継でのホームページ集患の違い
- SNS、WEB広告の活用ポイント
- アナログ施策連携による相乗効果

日本ビスカ株式会社
マーケティング部 マネージャー/
HP事業部 HP企画課 マネージャー

澤田 円氏

VISCA 日本ビスカ株式会社

創業から40年、延べ30,000件の医療機関とのお取引。クリニックと患者さんをつなぐサービスで、医院運営をワンストップサポートいたします。



第二部

東北エリアの歯科医院開業における 内覧会について

- 内覧会の必要性
- 最新の内覧会事情
- 専門業者に委託するか否かの判断基準
- 東北エリアにおける内覧会事例

株式会社メディカルアドバンス
開業支援企画部 営業サブマネージャー

母袋 佑樹氏

株式会社メディカルアドバンス

20年以上の経験と累計4,000件以上の内覧会実績。内覧会事業のバイオニアとしてクリニックの認知と集患のお手伝いが可能です。



第三部

開業前に知っておきたいチェアのいろは マイクロスコープとアシスタントワークとは？

株式会社モリタ

セールスプロモーション1グループ

三好加奈子氏

開催場所 株式会社モリタ 東北支店 セミナールーム
宮城県仙台市泉区泉中央4-1-5 SAKAE 泉中央ビル3 F

定員 15名 ※定員になり次第締め切ります。
※セミナーは開催定員に達しない場合は中止する場合がございますので予めご了承ください。

お申込み後の流れ お申込みはWEB / 二次元コードよりお願いいたします。
お申込みWEB https://www6.dental-plaza.com/seminar_form?value=2024,T019,01

お問合せ 株式会社モリタ 東北支店 宮城県仙台市泉区泉中央4-1-5 SAKAE 泉中央ビル3 F
TEL 022-772-2750 FAX 022-772-2766 受付時間：9時から17時(土曜・日曜・祝日除く)

主催/モリタ東北支店 共催/協力: 日本ビスカ株式会社 株式会社メディカルアドバンス



お申込みはQRコードもしくはWEBにてお願いいたします。

開業ステップアップセミナー in 東北2024

開業・事業承継のポイント3

2024年10月20日(日) 10:00~12:30

お申込みWEB

モリタ 開業セミナー

検索

こちらから
アクセス
してください

